

Key Account Manager

Position: CDI

Localisation: France, partie Sud (¼ Sud-Ouest ainsi que ¼ Sud-Est)

Référence: KAM South France

Date de début: le plus rapidement possible

Qui sommes-nous ?

MYR Pharmaceuticals est une jeune entreprise biotechnologique allemande basée à Bad Homburg. Notre équipe est internationale et dynamique, et nous valorisons la flexibilité et le travail d'équipe, car nous pensons qu'ils sont la clé du succès. Nous nous efforçons en permanence de créer un lieu de travail confortable où les idées sont partagées et discutées librement. Notre produit principal, le bulevirtide (HEPCLUDEX®), possède un mécanisme d'action unique et innovant d'inhibition de l'entrée du VHB/VHD, ainsi que le statut PRIME (médicaments prioritaires) de l'EMA (Agence européenne des médicaments). Il a également reçu la désignation Breakthrough pour le traitement de l'hépatite D chronique à la FDA.

Que recherchons-nous et qui recherchons-nous ?

MYR Pharmaceuticals est en pleine croissance et se développe rapidement. C'est pourquoi nous recherchons de nouveaux collègues pour renforcer notre équipe ! Notre produit principal, le bulevirtide, vient de recevoir l'AMM pour le traitement de l'hépatite D chronique. Afin de présenter notre produit sur le marché et donc de le fournir aux patients qui souffrent de l'hépatite D, nous recherchons un Responsable Grands Comptes Sud France.

Votre profil

Si vous êtes enthousiaste à l'idée de lancer un nouveau produit et que vous savez travailler en équipe, vous avez les conditions requises pour faire partie de notre équipe ! Les qualifications suivantes sont requises pour que vous puissiez prétendre à ce poste :

- Études en sciences naturelles, médecine ou pharmacie
- Expérience au préalable en tant que KAM ou Délégué Hospitalier ; expérience de promotion ainsi que de référencement produit hospitalier,
- Fin négociateur, capable de convaincre un interlocuteur de niveau Direction,
- Être force de proposition sur le développement de l'activité et de l'organisation,
- Manager en mode projet,
- Maîtriser les processus de remboursement et d'accès au marché des médicaments,
- Maîtriser l'environnement réglementaire et légal de son activité, (promotion aussi bien que référencement)
- Maîtriser l'environnement et les circuits décisionnels de l'hôpital,
- Très bonne connaissance des produits, des marchés, de la concurrence et des interlocuteurs
- Maîtrise de la procédure d'appel d'offres,
- Bonne connaissance de l'environnement réglementaire et légal du secteur des industries de santé,
- Maîtriser les connaissances médicales ou biologiques liées aux produits,
- Disponible pour de nombreux déplacements en France avec nuits d'hôtels
- En anglais, comprendre des textes, décrire des événements, exprimer des souhaits dans des écrits (emails par exemple) et prendre part à des échanges avec les clients grands comptes européens si nécessaire

Avantages

- Un diplôme de doctorat
- Expérience et/ou contact avec la clientèle dans le domaine de l'hépatologie, de la gastro-entérologie ou de l'infectiologie

Vos tâches

En tant que référent de la promotion dans votre zone et principal point de contact avec les professionnels de santé, vos domaines de responsabilités comprennent :

- Identification et visites des centres médicaux et scientifiques
- Visites aux pharmaciens pour présenter notre produit
- Introduction de notre produit innovant pour le traitement de l'hépatite D chronique
- Établir des relations à long terme avec les professionnels de la santé grâce à un échange d'informations scientifiques en face à face
- Visites aux médecins et aux spécialistes du domaine de l'hépatologie, de la gastro-entérologie et de l'infectiologie
- Explication scientifique de l'hépatite D, ainsi que la thérapie correspondante, avec un accent sur le bulevirtide
- Organisation d'événements de formation régionaux et participation à des formations et congrès nationaux et internationaux
- Analyse des résultats des ventes liées afin de faire des recommandations stratégiques

Ce que nous offrons

Chez MYR Pharmaceuticals, nous recherchons des employés uniques pour notre produit unique. Dans notre équipe, au lieu d'ériger des murs entre les différents départements, nous les démolissons ensemble.

Afin que vous vous sentiez bien en travaillant avec nous, nous vous proposons

- Un poste permanent avec la possibilité d'évoluer rapidement au sein de l'entreprise
- Un salaire fixe attrayant, avec une majoration des primes en fonction de vos performances
- Une voiture de société que vous pouvez également utiliser à titre privé

Si cela vous semble intéressant et que vous vous considérez comme faisant partie de notre équipe, n'hésitez pas à nous contacter ! Veuillez nous envoyer votre CV, en nous indiquant le poste et le lieu de travail pour lesquels vous postulez. Nous nous réjouissons de faire votre connaissance !

Pour toute information complémentaire, n'hésitez pas à nous contacter via l'adresse E-Mail que vous trouverez ci-dessous.

Personne de contact : Dr. Christopher Tarabay
Courrier électronique : career@myr-pharma.com